

PRO	CONTRA
<p data-bbox="209 253 759 432"><b>Als Beispiel rechnen wir eine Rentenversicherung, angeboten durch einen Versicherungsvertreter eines bekannten deutschen Versicherungsunternehmens.</b></p> <p data-bbox="209 472 767 618"><b>Wir berechnen einen vierzigjährigen Angestellten mit einem monatlichen Beitrag in Höhe von 100,- auf eine Laufzeit von zwanzig Jahren.</b></p> <p data-bbox="193 658 775 804"><b>Dynamisierung sowie Berufsunfähigkeit und Hinterbliebenenschutz bleiben in dem Angebot unberücksichtigt.</b></p> <p data-bbox="204 844 764 983"><b>Somit ergibt sich für diese Versicherung eine garantierte Ablaufsumme in Höhe von 25.843,00 Euro.</b></p> <p data-bbox="220 1023 759 1099"><b>(Provisionsanteil für den Vertreter rund 720,- Euro)</b></p>	<p data-bbox="820 235 1385 376"><b>Als Beispiel rechnen wir eine beliebige Geldanlage in Höhe von 100,- monatlich auf eine Laufzeit von 20 Jahren.</b></p> <p data-bbox="820 416 1382 562"><b>Wir nehmen hierfür einen handelsüblichen Zinsrechner und gehen von einer Verzinsung in Höhe von 3 % p.a. aus.</b></p> <p data-bbox="831 674 1370 781"><b>Somit ergibt sich für diese Anlage eine Summe in Höhe von 32.768,42 Euro.</b></p> <p data-bbox="804 1043 1398 1115"><b>(z. Bsp. angenommene Honorarkosten in Höhe von 100,-)</b></p>